

## Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification **Code RNCP : 19383**

### Intitulé

*L'accès à la certification n'est plus possible*

Manager de centre de profit

Nouvel intitulé : Manager de centre de profit (BADGE)

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
Chambre de commerce et d'industrie (CCI) de Toulouse - Groupe ESC Toulouse	Directeur

### Niveau et/ou domaine d'activité

**II (Nomenclature de 1969)**

**6 (Nomenclature Europe)**

**Convention(s) :**

**Code(s) NSF :**

310p Spécialités plurivalentes des échanges et de la gestion (organisation , gestion)

**Formacode(s) :**

### Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

Le Manager de centre de profit exerce des fonctions **d'encadrement d'équipes**.

Il concourt à l'atteinte des objectifs fixés par la direction centrale à laquelle il rend compte. Responsable de ses décisions, **il participe et déploie la stratégie de l'entreprise :**

Pour cela ses activités s'articulent autour de 5 pôles principaux :

- **Stratégie : Il participe à l'élaboration de la stratégie et la met en application dans son centre de profit ; analyse la dimension concurrentielle du marché, mesure les risques et les opportunités ; décline, en propositions d'actions, les orientations stratégiques retenues par la direction.**

- **Marketing/commercial : Il met mettre en œuvre les activités de développement : marché/produits/services ;** pilote le plan d'action marketing, met en place les indicateurs d'évaluation des activités, suit et communique les résultats à sa direction centrale

- **Gestion comptable et financière : Il maîtrise les outils d'analyse financière pour assurer les orientations stratégiques de la structure ;** fixe les règles de gestion comptable, applique la démarche de diagnostic financier et mesure la rentabilité, la rentabilité et les besoins d'investissement ; suit les performances économiques pour adopter des actions correctives nécessaires et veiller ainsi à l'évolution de son compte de résultats

**Gestion des Ressources Humaines : Il anime et fédère son équipe autour des projets, accompagne le changement et organise le travail ; constitue son équipe et évalue les performances de chaque collaborateur pour leur assurer une évolution en termes de compétences, coordonne leurs activités compte tenu des objectifs de chacun ; implique et motive l'équipe dans les projets, échange les informations et travaille en transversalité**

**Fonction transverse : Il assure la base de fonctionnement de son centre de profit en activités transversales ;** Il effectue une veille permanente : juridique- administrative- informatique- technique ;

Les capacités attestées :

- Prendre les bonnes décisions à partir d'une observation de l'environnement concurrentiel, juridique, technique et économique
- Présenter et argumenter sur les choix effectués
- Elaborer les actions marketing
- Analyser, prévoir, suivre et évaluer les activités
- Réaliser un bilan d'entreprise
- Bâtir des fiches de postes
- Mener un entretien de recrutement
- Produire une note juridique à diffuser auprès des collaborateurs et accompagnée des directives nécessaires
- Définir des objectifs à partir d'une fiche de poste
- Elaborer un planning d'activité prévoyant des évaluations intermédiaires
- Organiser, préparer et conduire une réunion de travail
- Conduire un entretien de management
- Rechercher, sélectionner et communiquer l'information

### Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

Industrie ; Service ; Aéronautique ; Emploi ; Santé ; Agroalimentaire ; Distribution ; Agriculture

· Directeur Administratif et Financier ; Chef d'établissement ; Chef de pôle ; Directeur ; Directeur adjoint de secteur ; Directeur d'agence ; Dirigeant d'entreprise ; Gérant ; Manager de centre de profit ; Responsable Administration des Ventes ; Responsable de la communication ; Responsable du développement régional ; Responsable Europe Marketing produit

**Codes des fiches ROME les plus proches :**

M1205 : Direction administrative et financière

M1302 : Direction de petite ou moyenne entreprise

D1406 : Management en force de vente

H1102 : Management et ingénierie d'affaires

**Modalités d'accès à cette certification**

**Descriptif des composantes de la certification :**

- Contrôle continu (75%) : études sur des cas réels ou reconstituées en temps limité et 3 thèmes de recherche ou étude de cas personnelle
- Rédaction d'un mémoire portant sur une problématique d'entreprise référente en fin de formation
- Soutenance du mémoire (25%) : face à un jury composé de 5 membres

**Validité des composantes acquises : 5 an(s)**

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION	OU	NON	COMPOSITION DES JURYS
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X		<ul style="list-style-type: none"> <li>· Directrice de la formation continue du Groupe ESC Toulouse</li> <li>· Responsable pédagogique de la certification « Manager de centre de profit »</li> <li>· Représentant employeurs</li> <li>· Représentant salariés</li> </ul>
En contrat d'apprentissage		X	
Après un parcours de formation continue	X		idem
En contrat de professionnalisation	X		idem
Par candidature individuelle	X		idem
Par expérience dispositif VAE prévu en 2012	X		idem

	OUI	NON
Accessible en Nouvelle Calédonie		X
Accessible en Polynésie Française		X

**LIENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS**

**ACCORDS EUROPÉENS OU INTERNATIONAUX**

**Base légale**

**Référence du décret général :**

**Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :**

Arrêté du 29 juillet 2014 publié au Journal Officiel du 09 août 2014 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles. Enregistrement pour trois ans, au niveau II, sous l'intitulé "Manager de centre de profit" avec effet au 30 juin 2009, jusqu'au 09 août 2017.

**Référence du décret et/ou arrêté VAE :**

**Références autres :**

**Pour plus d'informations**

**Statistiques :**

- 11 à 14 certifiés par promotion soit un taux de réussite de 93%.
- 50 % occupent un poste de Manager de centre de profit.

**Autres sources d'information :**

<http://www.esc-toulouse.fr/fr/formations/formation-continue/badge-metier-manager>

**Lieu(x) de certification :**

Toulouse - ESC Capitolis - Quint-Fonsegrives (31000)

**Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :**

Toulouse - ESC Capitolis - Quint-Fonsegrives (31000)

**Historique de la certification :**

**Certification suivante :** [Manager de centre de profit \(BADGE\)](#)